

Iraten Solutions à Sophia Antipolis

Cinq questions à Patrice Flori, dirigeant d'Iraten Solutions

Quel est le profil de votre entreprise ?

Iraten Solutions est une entreprise créée en 1989 par des chercheurs de l'INRIA que j'ai reprise en janvier 2017 via la Bourse Cession-Reprise d'entreprises de la CCI Nice Côte d'Azur. Elle est spécialisée dans l'édition de logiciels d'échanges sécurisés de fichiers et de données entre les applications et systèmes d'information. Notre clientèle est essentiellement composée d'administrations et d'institutions publiques, dont l'INSEE, notre plus gros client, qui collecte la plupart de ses données via notre plateforme Oriade. L'entreprise, dont le siège est à Sophia Antipolis, compte cinq personnes et a réalisé un chiffre d'affaires de 180 000 euros en 2017. Elle dispose depuis peu d'un bureau à Nice et a rejoint cet été le réseau Entreprendre Côte d'Azur. Nos parrains sont Alexis Touzé (consultant) et Sophie Duvivier (Andéol).

Quelle est sa valeur ajoutée ?

Nous garantissons l'intégrité et la sécurité des données sur le cloud en utilisant des algorithmes d'intelligence artificielle. Par ailleurs, nous avons développé une compétence de conseil pour accompagner nos clients dans leur démarche relative au RGPD (Règlement Général sur la Protection des Données qui entrera en vigueur en mai prochain, NDLR).

Quels sont vos objectifs pour 2018 ?

Poursuivre la relance d'une dynamique de croissance qui nous a déjà permis de doubler le chiffre d'affaires en un an. Il s'agira donc cette année de renforcer nos effectifs, de développer de nouvelles technologies, en l'occurrence une nouvelle version de la plateforme tournée vers les services cloud, et de repositionner l'entreprise à l'export. A cet égard, nous avons mandaté une mission Business France sur le Canada dans le but de mettre un premier pied sur le continent nord-américain.

Si vous recrutez, quels profils recherchez-vous ?

Nous envisageons de recruter entre 3 et 5 personnes, des ingénieurs JAVA principalement.

Quelle est votre priorité du moment ?

Le développement commercial est clairement notre priorité, et ce en direction des administrations publiques, notre clientèle historique, mais aussi du monde privé, notamment bancaire, avec lequel nous travaillons déjà (Banque Franco-Libanaise) et que nous souhaitons mieux adresser.

Iraten Solutions
1300, route des crêtes

06560
Valbonne
06 70 12 22 49

info@iratensolutions.com

Aucune relation

Date/heure de début de publication « A la une » : 21 / 03 / 2018

Date/heure de fin de publication « A la une » : 04 / 04 / 2018

Date/heure de début de publication : 21 / 03 / 2018

Date/heure de fin de publication : 20 / 03 / 2028

[Iraten Solutions à Sophia Antipolis](#);

[Dirigeant de PME/PMI - DRH](#)